

США И КИТАЙ В КОНТЕКСТЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧАСТНЫХ ВОЕННЫХ КОМПАНИЙ

*Юй Чжочао¹

*¹ кандидат экономических наук, научный сотрудник Института России, Восточной Европы и Центральной Азии Китайской Академии Общественных наук, Китай, e-mail: ylzhcz@mail.ru

Аннотация. Мировое внимание к основной деятельности ЧВК снова было привлечено в связи с событиями «Вагнера». В августе текущего года при крушении бизнес-джета Embraer 600 над Тверской областью в России погиб самый известный основатель частных военных компаний (ЧВК) Евгений Пригожин, в результате события, Факты показали, что за последние более тридцати лет ЧВК играли все более важную роль в локальных войнах и региональных конфликтах, в том числе в специальной военной операции ВС РФ на Украине. Однако, феномен ЧВК – довольно спорная и неоднозначная тема. В этой статье речь идет об причинах возникновения ЧВК и анализируются их характеристики. В процессе исследования мы увидим, что корпоративная культура ЧВК при поддержке правительства США нельзя недооценивать, хотя они все ещё испытывают немало сложностей в своем развитии. Безусловно, что их опыт нужно изучать и применять для решения многих проблем, в частности, обеспечения безопасности работающих китайцев и китайских компаний за рубежом.

Ключевые слова: наёмники, частные военные компании (ЧВК), локальные войны, региональные конфликты, Один пояс -Один путь, Китай, США, Украина

Основные положения

После распада биполярной системы глобального противостояния возникла новая парадигма международной обстановки, а в связи с быстрым развитием экономической глобализации, монополия национальных государств на насилие в значительной степени была ослаблена. В потоке военного аутсорсинга частная военная промышленность в США, Великобритании и других странах становилась сильнее и сильнее. Например, компании MPRI, Vinnell, Brown and Root и большое количество других ЧВК неоднократно появляются в локальных войнах и региональных конфликтах, вспыхивающих во всем мире.

Принимая за основу экономические интересы, ЧВК занимаются широким спектром предпринимательской деятельности - от военного консалтинга, военной подготовки, безопасности и охраны до сбора разведывательных данных, материально-технического обеспечения и боевой поддержки. Во время иракской войны ЧВК были беспрецедентно активны. Это позволило называть конфликт «первой приватизационной войной». Согласно отчету Счетной палаты правительства США, оценки количества сотрудников ЧВК колебались от 20 тыс. до более чем 25 тыс. человек [1] работали порядка не менее 60 разных ЧВК, из них 10 крупнейших частных американских и британских подрядчиков заработали минимум 72 млрд. долларов [2]. Здесь указанные цифры, скорее всего, не окончательны, так как точный учёт по ЧВК

со стороны американского оборонного ведомства полностью не разглашали. Тем не менее, как видно, что эти торговцы смертью ежегодно получали солидные сверхприбыли от войн и конфликтов, частная военная промышленность окончательно сформировала совершенно новую отрасль и что важнее – огромный и доходный сегмент международного рынка.

Введение

Причины появления ЧВК

Оглядываясь на историю капиталистического развития, можно сказать, что экономическая и военная экспансия всегда были сторонами одной медали. Для преодоления различных препятствий, возникающих в процессе финансовой экспансии, развитие свободной рыночной экономики должно быть защищено военной мощью [3]. Поэтому в условиях глобализации экономической системы тесная связь между интересами компаний западных стран и ВС своих государств ещё сильнее укреплена. Известный американский экономист Томас Фридман, советник Мадлен Олбрайт, откровенно говорил о том, что невидимая рука рынка никогда не окажет своего влияния в отсутствие невидимого кулака, например, «МакДональдс» не может быть прибыльным и известным во всем мире без поддержки «МакДоннел Дугласа», производящего F-15 [4].

Вместе с тем, что одна из основных характеристик капитализма - экономическая политика частной собственности, главным объектом экономической экспансии являются частные компании, которые были защищены военной экспансией. Можно сказать, что частные компании являются крупнейшими бенефициарами капиталистической экономической и военной экспансии. Стоит отметить, что значительная часть частных компаний — это предприятия, занимающиеся военным производством, и они напрямую получили экономическую выгоду за счет внешней экспансии страны. Как не странно, что интересы военно-промышленного комплекса США в значительной степени влияют на принятие стратегических решений в области внешней безопасности США [5]. Тем не менее, до окончания холодной войны предприятия военной промышленности лишь косвенно подталкивали правительство посылать войска в зоны конфликтов, вместо того, чтобы не напрямую подставлять себя под огонь. Очевидно, что в то время государство твердо контролировало монопольное право на насилие, а ЧВК ещё были вне поля зрения. контролировало монопольное право на насилие, а ЧВК ещё были вне поля зрения.

Описание материалов и методов

Однако в конце 80-ых годов прошлого столетия международная политическая ситуация кардинально изменилась, к тому же распад блоков привел к глобализации, либерализации и дерегулированию мировой экономики, отмене различных таможенных пошлин и запретов, что в результате к свободному перемещению капиталов и ресурсов [6].

Следует отметить, что наметилась тенденция к плюрализму среди субъектов международной политики и освобождения государства от некоторых функций, в качестве примера можно привести военную сферу и

сферу обеспечения безопасности государства. В результате это оказало огромное влияние на идеологию войны. Профессор У Дахуэй, руководитель Центра стратегических исследований Азии и Европы при Университете Цинхуа, считает, что модель будущей войны не сосредоточена на вертикальном управлении национальными армиями, экономическая и политическая поддержка всех участников конфликта носит транснациональный характер, меньше на основе государственного содействия.

С распространением неолиберализм в западных странах многие государственные секторы были приватизированы [7]. Эта волна невмешательства тоже коснулась и военной сферы, органы государственной власти ослабили свою абсолютную монополию на насилие и допустили появление частной военной промышленности. Так стали возникать частные компании, напрямую получающие огромные выгоды от локальных войн и региональных конфликтов.

В течение почти всех 90-ых годов прошлого века военные расходы развитых стран были значительно сокращены в связи с окончанием противостояния между двумя сверхдержавами - СССР и США. Кроме этого, новая волна военных революций в мире объективно требует от стран сокращения количества и повышения качества своих воинских формирований, а именно надо увеличивать численность профессиональных солдат. Как отметил профессор У Дахуэй, что в 1990-х годах армия США была сокращена с 2,04 млн до 1,36 млн человек, британская - с 30.9 тыс. до 22 тыс., французская - с 66 тыс. до 54 тыс., а немецкая - с 60 тыс. до 32 тыс. Возникший вопрос о том, как обеспечить их трудоустройство без ущерба для экономической эффективности страны, стал серьезной проблемой, с которой сталкиваются правительства различных государств.

Таким образом, ЧВК с более высокой экономической отдачей стали идеальными убежищами для офицеров и солдат, попавших под сокращение. По информации СМИ сотрудники ЧВК в Ираке ежедневно получали от 1000 до 1500 долларов США, что в 10–20 раз превышало доход американских военных [8]. С быстрым развитием экономической глобализации многие страны все больше склонялись к позиции минимального вмешательства в торговлю оружием, все это позволило ЧВК легко и просто приобретать нужное вооружение на рынке.

Если говорим о спросе на услуги ЧВК, то, как видим, что после окончания холодной войны количество локальных конфликтов только увеличивалось. По неполным статистическим данным, во время холодного противостояния в мире было в общей сложности 182 локальных войны и региональных конфликта, что в среднем составило 4 конфликта в год. После поднятия «железного занавеса» с 1991 по 1997 годы за это время в мире произошло в общей сложности 245 военных столкновений различного масштаба. В общем среднегодовой показатель - около 35 конфликтов. Более того, эти человеческие трагедии в основном происходили в развивающихся странах, которые являются так называемыми «несостоявшимися» странами. Многие "бедные" государства оказались не в состоянии самостоятельно

справляться с новыми угрозами национальной безопасности. В итоге, государства в целом и вооруженные силы, в частности, стали активно и охотно перепоручать часть своих функций частным военным подрядчикам.

Результаты

Особенность ЧВК

Питер Сингер, эксперт по вопросам военных дел Брукингского института Соединенных Штатов, сказал: « ЧВК — это высокоорганизованная структура, ориентированная на получение прибыли, продающие профессиональные услуги, связанные с войной. Эти компании специализируются на предоставлении военных технологий и технической помощи, включая помощь в тактических военных операциях, стратегическом планировании, сборе, анализе разведывательных данных, военных операциях и подготовке военных кадров» [9].

Основные особенности ЧВК включают в себя следующие аспекты:

Во-первых, ЧВК уже работают в разных уголках нашей планеты, их сфера деятельности обширна, но критерии классификации не совсем одинаковые. По мнению Питера Сингера ЧВК можно условно разделить на три типа в зависимости от их удаленности от поля боя:

1) логистические военные компании, основными обязанностями которых являются служба тыла, техническая поддержка, сохранная перевозка и строительство военных объектов;

2) консалтинговые военные компании, которые консультируют по вопросам стратегического планирования, содействуют в тренировках армейских подразделений, обучении работе с новыми типами вооружений;

3) компании по предоставлению военных услуг, основными обязанностями которых являются предоставление тактическую поддержку в ходе военных операции, включая командование или непосредственное участие в боевых действиях [10].

Также некоторые ученые делят ЧВК на две категории: боевые и небоевые. Последние в свою очередь делятся на три подгруппы: компании военной логистики, частные охранные компании (ЧОК) и компании, предоставляющие услуги несмертельного характера, отвечающие за общее обслуживание персонала, безопасность имущества, защиту личности, небоевую службу тыла и связь. Этот метод классификации не безупречен, поскольку иногда он относит охранные компании к категории военных.

Во-вторых, организационная структура ЧВК неупорядочена, подвижна и имеет гибкую систему. Большинство — «виртуальные компании»: для того, чтобы снизить затраты на ненужных расходы, как правило, у них нет регулярной армии, для поддержки структуры работает всего несколько штатных сотрудников. Создав базу данных военных специалистов, советников, инструкторов, они, подписывая договоры услуг военного характера, могут быстро расширить штат военнослужащих. На сегодняшний день на рынках труда многих стран предложение ветеранов армии и кадров правоохранительных органов значительно превышает спрос. А поскольку ЧВК имеют высокие доходы, способствуют приобрести вооружение и военная

техника различного типа. Более того, в основном ЧВК руководители - генералы в отставке, они могут не только использовать свои прежние связи в военных кругах, чтобы легко получать контракты, но и обладают харизмой и силой влияния. Например, в США большинство ЧВК состоит из вышедших в отставку высокопоставленных военнослужащих США [11]. Многие говорят с шуткой, что в нем «на квадратный фут приходится больше генералов, чем даже в Пентагоне».

В-третьих, главный мотив их существования - получение прибыли. ЧВК - это прежде всего коммерческие предприятия, действующие в соответствии с принципом коммерциализации, коренной целью которых является максимизация экономической выгоды. ЧВК – этот бизнес весьма доходен, их экономическая эффективность также заслуживает внимания. По данным британского *The Economist*, в 2012 году объём рынка услуг, предоставляемых ЧВК, составил 120 млрд. долларов, в начале 2019 г. мировой рынок ЧВК уже оценивался в 250-300 млрд. долларов [8].

Многие эксперты считают, что в результате большего спроса в мире на услуги, которые предоставляют ЧВК, после страшных глобальных пандемий нового коронавируса этот рынок будет бурно расти и в будущем.

В-четвёртых, надо отметить разницу между ЧВК и наемными войсками в традиционном понимании. История наёмничества уходит своими корнями во времена античности, когда появились первые упоминания о солдатах, воевавших за денежное вознаграждение. С тех пор греческие и римские легионы наёмников стали известными на весь мир. По дополнительному протоколу к Женевским конвенциям 1977 года наёмник - это любое лицо, которое:

- 1) специально завербовано на месте или за границей для того, чтобы сражаться в вооруженном конфликте;
- 2) фактически принимает непосредственное участие в военных действиях;
- 3) не является ни гражданином стороны, находящейся в конфликте, ни лицом, постоянно проживающим на территории, контролируемой стороной, находящейся в конфликте;
- 4) не входит в личный состав вооруженных сил стороны, находящейся в конфликте;
- 5) не послано государством, которое не является стороной, находящейся в конфликте, для выполнения официальных обязанностей в качестве лица, входящего в состав его вооруженных сил. То есть лица, одновременно отвечающие вышеуказанным требованиям, могут считаться наемниками [12].

В-пятых, хотя как у ЧВКшников, так и у наемников все преследуют корыстные экономические интересы. Однако наемники руководствуются только личными целями, а ЧВК, выступая в роли юридического лица, прежде всего стремятся к получению максимальной прибыли для своей компании, они занимаются более широким спектром бизнеса, чем наёмники. Помимо прямых боевых действий, сфера их деятельности также включает разного рода

небоевые задачи после разрешения конфликтов. Сотрудники, нанятые ЧВК, могут быть гражданами одной из сторон конфликта или гражданами территории, контролируемой одной из сторон конфликта. Не менее важно, что сотрудники ЧВК обычно не используют служебное положение для вмешательства в конфликты других стран, но задачи, которые они выполняют, часто совпадают со стремлениями правительства той страны. Например, компания MPRI сначала подготовила офицерский состав для хорватской армии в 1995 году, а затем тренировала большое количество военнослужащих в запасе для Черногории, несомненно, она внесло весомый вклад в изоляцию и развал политического режима Милошевича, конечно, за это она получила огромную поддержку Пентагона в Соединенных Штатах.

Безусловно, что в последние годы наиболее успешных компаний подобной специализации следуют выделить американские частные военные подрядчики, которые уже многих лет выполняют задачи и поручения от правительств США.

Обсуждение

Смысл существования ЧВК США. Во-первых, способствует всеобщей мобилизации во время войны.

Факты показали, что правительства всех стран надеются, что, снижая нагрузку на национальную оборону, они одновременно смогут увеличить силы всеобщей оборонной мобилизации. А это позволит обеспечить национальную безопасность с минимальными затратами. Деятельность ЧВК точно удовлетворяет потребностям правительства в этом вопросе. ЧВК не только обладают большим количеством профессиональных талантов, но и богатым боевым опытом. Они могут быстро вступить в войну, имеют определенные преимущества и оборудование для обучения, а также запасы вооружения и снаряжения и богатый опыт в мобилизации тылового обеспечения. Бывший министр обороны США Дональд Рамсфелд даже назвал войско своего ведомства «боеспособной структурой, состоящей из действующих и резервных войск, гражданского персонала и подрядчиков». В первые дни войны США с терроризмом в Ираке и Афганистане из-за нехватки военных американское правительство решило воспользоваться услугами ЧВК. В 2007 году, во время войны в Ираке, регулярная армия США насчитывала всего 160 тыс. солдат, а сотрудников различных ЧВК - около 180 тыс. [13]. Нетрудно заметить, что ЧВК снижают финансовые издержки страны, реализуя военные государственные проекты в мирное время, а в военное время могут быстро мобилизовать общественные ресурсы для их преобразования в боевую мощь.

Во-вторых, способствует повторному трудоустройству бывших военнослужащих.

ЧВК предоставляют военные услуги и относятся к трудоемкой отрасли. Поэтому ветераны, прошедшие систематическую военную подготовку, являются приоритетными кандидатами для набора. Они не только экономят расходы компании на обучение, но и применяют различные навыки, приобретенные за время военной карьеры. Например, частное военное

предприятие MPRi использовало боевой опыт своих сотрудников, который они получили во время службы в армии США, чтобы поднять шумиху и получить контракты с клиентами. Катализатором развития американских ЧВК стало масштабное сокращение армии правительства США. После окончания холодной войны Америка начала широкомасштабное разоружение. Нынешняя численность ее действующих войск составляет около 1,34 миллиона человек. Большое количество бывших военнослужащих нуждаются в трудоустройстве, а развитие ЧВК как раз обеспечивает хорошее место для определения солдат.

В-третьих, способствует сохранению и использованию талантов военной науки и техники.

Война будущего - это высокотехнологичная, беспилотная война, которая значительно повысит спрос на навыки военных дарований в области науки и техники. Существование ЧВК как раз гарантирует хорошее место для талантов, умеющих использовать и обслуживать различное высокотехнологичное оборудование и вооружение. Это может привлечь и самородков из гражданского сектора, и тем самым способствовать военно-гражданской интеграции использования талантов. Например, во время войны в Ираке беспилотные разведывательные самолеты «Глобал Хок», «Предатор» и стелс-бомбардировщик В-2 эксплуатировались и обслуживались сотрудниками ЧВК. Катализатором сотрудничества и обмена уникальных специалистов в области высоких технологий стало именно содействие между правительственными органами и ЧВК.

В-четвертых, способствует обеспечению безопасности зарубежных активов

Транснациональные корпорации зачастую также являются клиентами ЧВК. Их зарубежные активы, особенно в развивающихся странах с серьезными проблемами безопасности, находятся под угрозой. Чтобы защитить свои зарубежные активы, они нередко обращаются за помощью к ЧВК. На сегодняшний день «MPRI» предоставляют свои услуги в охране багдадского аэропорта, иракской энергетической системы, нефтяных полей, защите судов от пиратов. «ДинКорп» занимается предоставлением услуг по защите объектов, включая посольства США в ряде государств, обслуживанию американских военных объектов за рубежом [14]. Ещё пример, ЧВК «Хэло Траст» давно запустила программу под названием «Глобальное отступление». Она обещает как можно быстрее эвакуировать сотрудников транснациональных корпораций в безопасные районы в случае любых критических моментов. А это значит, что сотрудникам и их семьям больше не придется ждать поддержки от правительств стран, где они находятся. Используя службу безопасности ЧВК, транснациональные корпорации значительно снизили риск для своих сотрудников и активов.

Главные откровения для Китая

Сегодня за пределами Китая число работающих граждан КНР оценивают в многие миллионы, насчитывается сотни тысяч китайских компаний, инвестиции превышают десятки миллиарда долларов. Несомненно, что в XXI веке в глобальном смысле одним из наиболее эффективных и перспективных

механизмов по защите китайских граждан и интересов за рубежом являются ЧВК Китая, которые хотя по законодательству запрещены в Китае, пока формально регистрируются как частные охранные структуры.

Во-первых, правильное направление развития ЧВК

В настоящее время ЧВК по-прежнему относятся к чувствительной отрасли, и их преимущества и недостатки предельно ясны. Поэтому особенно важно направить развитие ЧВК в правильное русло. Как видно из истории их развития в Соединенных Штатах, крупнейшим клиентом на начальной стадии было федеральное правительство. Выходит, поддержка и потребности государства часто являются направлением развития ЧВК. Известно, что правительство США надеется создать свою собственную систему гегемонии в глобальном масштабе. И для вмешательства во внутренние дела других стран по своему усмотрению, не будучи ограниченной ООН, Америка решила активно поддерживать ЧВК. Поддержка заключается в увеличении численности боевого состава и создании компаний по предоставлению военных услуг. При этом подписываются секретные договоры для командировок ЧВК с военной интервенцией в других странах и регионах. Вмешательство Соединенных Штатов в войну на Балканах через частное военное предприятие MPRI - яркий пример, когда Америка обошла ограничения международного права и достигла своих политических целей. Проблемы, создаваемые такими компаниями, огромны. Приватизация вооруженной власти привела к отсутствию контроля за сотрудниками ЧВК США и частым инцидентам с мирным населением. Так, 16 сентября 2007 года в результате беспорядочной стрельбы, открытой сотрудниками американской частной военной компании «Блэкуотер» на площади Нисур в Багдаде, погибли 17 и пострадали 20 иракских мирных жителей [15].

Основываясь на значении существования ЧВК США и их проблемах, мы предлагаем строгий контроль за развитием ЧВК в Китае. То есть компаний по предоставлению военных услуг. Начать нужно с поддержки развития военных консалтинговых компаний и компаний военной логистики. Это поможет в полной мере использовать преимущества ЧВК для всеобщей оборонной мобилизации, повторного трудоустройства отставных военных, интеграции талантов в области науки и техники. А еще позволит избежать приватизации вооруженных сил и проблем в развитии ЧВК США.

Во-вторых, расширение количества доступных рабочих мест для повторного трудоустройства бывших китайских военнослужащих.

При содействии повторному трудоустройству отставных военных у ЧВК есть преимущества, не имеющие аналогов среди других гражданских предприятий. Многолетний опыт службы в армии не вполне достаточно для профессий по классической профориентации. Однако отставные военные прекрасно ориентируются в тыловом обеспечении и прочих специальных направлениях. В ЧВК они смогут в полной мере проявить себя. Это сэкономит время и расходы частных компаний на обучение работников.

В-третьих, защита зарубежных активов китайских граждан.

С быстрым ростом экономической мощи Китая все больше и больше китайских предприятий идут во вне. Чтобы обеспечить безопасность ведения их бизнеса за рубежом, транснациональные компании все чаще предпочитают нанимать частные охранные организации. Хотя правительство Китая может предоставлять услуги по обеспечению безопасности зарубежным компаниям с участием китайского капитала, но из-за большого разнообразия их деятельности, трудно удовлетворить индивидуальные требования. Во многих случаях государству и военным неудобно обеспечивать защиту предприятий за рубежом, так что китайским компаниям часто приходится полагаться на местное правительство для оказания прямой военной помощи. Таким образом, благодаря развитию ЧВК можно удовлетворить индивидуальные потребности транснациональных корпораций и предоставить им индивидуальное обеспечение безопасности. Развитие ЧВК может не только обеспечить безопасность китайских граждан за рубежом, но и снизить нагрузку на правительство и вооруженные силы. В случае войны они в первую очередь будут защищать китайских граждан и оказывать поддержку правительственным войскам после их прибытия. ЧВК способны совместно проводить спасательные операции за рубежом, не дожидаясь, пока правительственные силы отправятся за границу и пропустят самое подходящее время для решения проблемы.

В-четвертых, поддержание безопасности и стабильности стран и регионов вдоль «Одного пояса - Одного пути».

Заключение

«Один пояс - Один путь» охватывает множество районов и регионов, подверженных конфликтам. Это заставляет Китая задуматься о том, как обеспечить безопасность торговли вдоль торгового пути. Стимулируя и развивая ЧВК, Китай может обеспечить безопасность в регионах, поддерживать стабильность торговли между странами вдоль торгового пути. Это позволит не только избежать прямого использования регулярных войск, тем самым усложняя проблемы безопасности, но и сэкономить военные расходы Китая. Кроме того, может быть укреплено международное сотрудничество между ЧВК, а компании китайского капиталовложения и иностранные предприятия будут под защитой вдоль «Одного пояса и одного пути».

ЛИТЕРАТУРА

[1] Rebuilding Iraq: Actions Needed to Improve Use of Private Security Providers, United States Government Accountability Office: Report to Congressional Committees. United States Government Accountability Office. – 2005 (July). - P. 8.

[2] Chatterjee Pr. U.S.: Do Armed Contractors Belong in War Zones? <http://www.ipsnews.net/2010/06/us-do-armed-contractors-belong-in-war-zones/>

[3] Журбей Е.В. Стратегия национальной безопасности США в 90-е гг. XX в. // Ойкумена. - 2015. - № 2. - С. 75–108.

[4] Ильин А.Н. Бессодержательность неолиберальной концепции о бедности // Альтернативы. - 2022. - №1 (114). - С. 150-165.

- [5] Фененко А.А. Современные военно-политические концепции США // Международные процессы. - 2011. - Т.9. №1. - С. 66–84.
- [6] Bakker C., Sossai M. Multilevel Regulation of Military and Security Contractors: The Interplay between International, European and Domestic Norms. -London: Bloomsbury Publishing, 2012.
- [7] Алексеева Т.А. «Неолиберальное государство» в контексте глобализации // Сравнительная политика. - 2011. - № 2. - С. 44–56.
- [8] Попов И. Солдаты напрокат. <https://www.forbes.ru/svoibiznes/predprinimateli/56352-soldaty-naprokot>
- [9] Singer P. Corporate warriors. The Rise of the Private Military Industry. - New York: Cornell University Press, 2008.
- [10] Жийар, Эмануэла Къара. Бизнес идет на войну: частные военные и охранные компании и международное гуманитарное право // Журнал Красного Креста. – 2006. -. Том 88. № 863.
- [11] Percy S. Regulating the private security industry: a story of regulating the last war // Business, violence and conflict. – 2012. - Volume 94. № 887. - P. 941-961.
- [12] Crawford E., Pert A. International Humanitarian Law. - Cambridge: Cambridge University Press, 2015. - P 301.
- [13] Gasser M., Malzacher M. Beyond Banning Mercenaries: The Use of Private Military and Security Companies Under IHL. - The Hague: Asser Press, 2020. - 158 p.
- [14] Бовал В. Частные наемные армии США. <https://topwar.ru/10853-chastnye-naemnye-armii-ssha.html>
- [15] Tavernise S., Glanz J. Iraqi Report Says Blackwater Guards Fired First // New York Times. – 2007. - September 19.

REFERENCES

- [1] Rebuilding Iraq: Actions Needed to Improve Use of Private Security Providers, United States Government Accountability Office: Report to Congressional Committees. United States Government Accountability Office, 2005 (July).
- [2] Chatterjee Pr. U.S.: Do Armed Contractors Belong in War Zones? <http://www.ipsnews.net/2010/06/us-do-armed-contractors-belong-in-war-zones/>
- [3] Zhurbey E.V. Strategiya natsional'noy bezopasnosti SSHA v 90-ye gg. XX v. [US national security strategy in the 90s. XX century]. Ecumene, 2015, No. 2, pp. 75–108 [in Russ.].
- [4] Ilyin A.N. Bessoderzhatel'nost' neoliberal'noy kontseptsii o bednosti [The hollowness of the neoliberal concept of poverty]. Al'ternativy, 2022, №1(114), pp. 150-165 [in Russ.]
- [5] Fenenko A.A. Sovremennyye voyenno-politicheskiye kontseptsii SSHA [Modern military-political concepts of the USA]. International processes, 2011. Том 9. №1, pp. 66–84 [in Russ.].
- [6] Bakker C., Sossai M. Multilevel Regulation of Military and Security Contractors: The Interplay between International, European and Domestic Norms. London: Bloomsbury Publishing, 2012.
- [7] Alekseyeva T.A. «Neoliberal'noye gosudarstvo» v kontekste globalizatsii ["Neoliberal state" in the context of globalization]. Sravnitel'naya politika . 2011, No. 2, s. 44–56.
- [8] Popov I. Soldaty naprokat [Soldiers for hire]. <https://www.forbes.ru/svoibiznes/predprinimateli/56352-soldaty-naprokot>
- [9] Singer P. Corporate warriors. The Rise of the Private Military Industry. New York, 2008.
- [10] Zhiyar, Emanuela K'ara. Biznes idet na voynu: chastnyye voyennyye i okhrannyye kompanii i mezhdunarodnoye gumanitarnoye pravo [Business goes to war: private military and security companies and international humanitarian law]. Zhurnal Krasnogo Kresta, 2006, Vol. 88. No. 863.

[11] Percy S. Regulating the private security industry: a story of regulating the last war // Business, violence and conflict. – 2012. - Volume 94. No. 887, pp. 941-961.

[12] Crawford E., Pert A. International Humanitarian Law. - Cambridge: Cambridge University Press, 2015, p. 301.

[13] Gasser M., Malzacher M. Beyond Banning Mercenaries: The Use of Private Military and Security Companies Under IHL. - The Hague: Asser Press, 2020, p. 158.

[14] Boval V. Chastnyye nayemnyye armii SShA [US private mercenary armies]. <https://topwar.ru/10853-chastnye-naemnye-armii-ssha.html>

[15] Tavernise S., Glanz J. Iraqi Report Says Blackwater Guards Fired First. New York Times, 2007, September 19.

АҚШ ЖӘНЕ ҚЫТАЙ ЖЕКЕМЕНШІК ӘСКЕРИ КОМПАНИЯЛАРДЫҢ ҚЫЗМЕТІ АЯСЫНДА

*Юй Чжочао¹

*¹экономика ғылымд. кандидаты, Қытай Қоғамдық ғылымдар академиясының Ресей, Шығыс Еуропа және Орталық Азия институтының ғылыми қызметкері, Қытай, E-mail: ylzhcz@mail.ru

Андатпа. Ағымдағы жылдың тамыз айында Ресейдің Тверь облысының үстінде Embraer 600 бизнес-джетінің апатқа ұшырауынан жеке әскери компаниялардың (ПМК) ең танымал негізін қалаушы Евгений Пригожин қайтыс болды. Нәтижесінде Вагнерге қатысты оқиғалар тағы да қызықтырды. ПМК-ның негізгі қызметіне әлемдік назар аудару. Соңғы отыз жыл ішінде ПМК жергілікті соғыстар мен аймақтық қақтығыстарда, соның ішінде Ресей Қарулы Күштерінің Украинадағы арнайы әскери операциясында маңызды рөл атқарғанын фактілер көрсетті. Дегенмен, РМС феномені өте даулы және даулы тақырып болып табылады. Бұл мақалада ПМК-ның пайда болу себептері қарастырылып, олардың сипаттамалары талданады.

Зерттеу барысында біз АҚШ үкіметінің қолдауымен ПМК-ның корпоративтік мәдениетін бағаламауға болмайтынын көреміз, бірақ олар әлі де дамуында көптеген қиындықтарды бастан кешіреді. Әрине, олардың тәжірибесін зерттеп, көптеген мәселелерді шешу үшін қолдану қажет, атап айтқанда, шетелде жұмыс істейтін қытайлық және қытайлық компаниялардың қауіпсіздігін қамтамасыз ету.

Тірек сөздер: Жалдамалылар, Жеке әскери компаниялар (ПМК), Жергілікті соғыстар, аймақтық қақтығыстар, Бір белдеу, бір жол, Қытай, АҚШ, Украина

USA AND CHINA IN THE CONTEXT OF THE ACTIVITIES OF PRIVATE MILITARY COMPANIES

*Yu Zhuochao¹

*¹candidates economical sciences, Research Fellow at the Institute of Russia, Eastern Europe and Central Asia, Chinese Academy of Social Sciences, China, E-mail: ylzhcz@mail.ru

Abstract. In August of this year, the most famous founder of private military companies (PMCs), Evgeniy Prigozhin, died in the crash of an Embraer 600 business jet over the Tver region in Russia. As a result, events related to Wagner again attracted world attention to the main activities of PMCs. Facts have shown that over the past thirty years, PMCs have played an increasingly important role in local wars and regional conflicts, including in the special military operation of the Russian Armed Forces in Ukraine. However, the phenomenon of PMCs is a rather controversial and controversial topic. This article discusses the reasons for the emergence of PMCs and analyzes

their characteristics. In the process of research, we will see that the corporate culture of PMCs with the support of the US government cannot be underestimated, although they still experience many difficulties in their development. Of course, their experience needs to be studied and applied to solve many problems, in particular, ensuring the safety of working Chinese and Chinese companies abroad.

Keywords: Mercenaries, Private Military Companies (PMCs), Local Wars, Regional Conflicts, One Belt, One Road, China, USA, Ukraine

Статья поступила 20.09.2023